

3 Haushaltsoptimum, individuelle Nachfragefunktion, indirekte Nutzenfunktion und kompensierte Nachfragefunktion

Grundannahme der Haushaltstheorie:

HH kauft ein solches Güterbündel $x^* = (x_1^*, \dots, x_i^*, \dots, x_n^*)$, das er

- a) sich leisten kann
- b) seinen Nutzen maximiert.

Ein solches Güterbündel x^* heißt **Haushaltsoptimum**.

Beim Preis $p_i \geq 0$ ($i=1, \dots, n$) für Gut i und mit dem Budget $B > 0$ kann sich der HH alle solchen Güterbündel $x = (x_1, \dots, x_i, \dots, x_n) \in \mathbb{R}_+^n$ kaufen, die der **Budgetrestriktion**

$$p_1 x_1 + \dots + p_n x_n = \sum_{i=1}^n p_i x_i \leq B \quad (3.1)$$

genügen.

Budgetrestriktion im Fall $n = 2$:

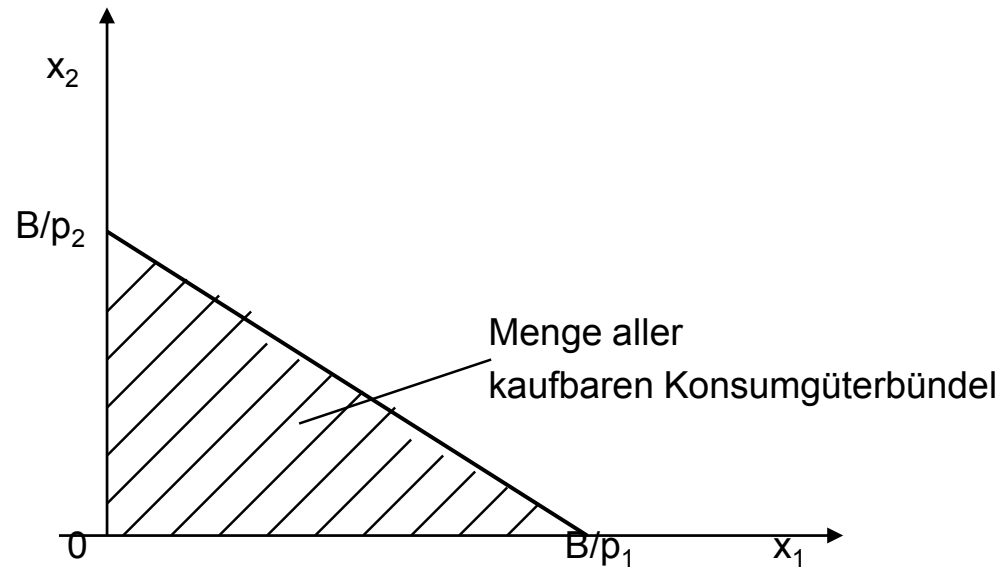
$$p_1 x_1 + p_2 x_2 \leq B \Leftrightarrow x_2 \leq -\frac{p_1}{p_2} x_1 + \frac{B}{p_2}$$

\Rightarrow Menge aller Punktepaare **auf und unterhalb der Budgetgeraden**

$$x_2 = -\frac{p_1}{p_2} x_1 + \frac{B}{p_2} \quad (3.1')$$

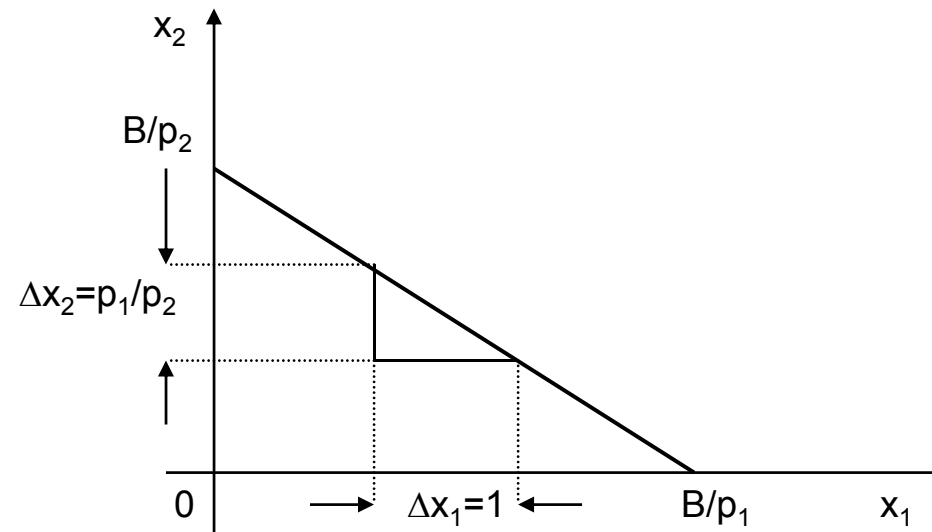
⇒ Gerade mit der Steigung $-p_1/p_2$

Grafisch:



Anschauliche Bedeutung der Steigung der Budgetgeraden:

Sie gibt an, auf wie viele Einheiten vom Gut 2 der HH verzichten muss, wenn er eine Einheit von Gut 1 mehr konsumieren will, ohne sein Budget zu überschreiten:



⇒ **Opportunitätskosten** für eine Einheit von Gut 1, ausgedrückt in Einheiten von Gut 2

= **Wert des Verzichts** von einer Einheit von Gut 1 in Einheiten von Gut 2

Opportunitätskosten geben den Wert eines (potenziellen) Verzichts an.

HH-Optimum x^* ist Lösung des Optimierungsproblems

$$u(x_1, \dots, x_n) \rightarrow \max.$$

unter der Nebenbedingung (P1')

$$\sum_{i=1}^n p_i x_i \leq B$$

1. Beobachtung:

Falls der HH eine **streng monotone Nutzenfunktion** hat, wird er im Optimum auch sein **gesamtes Budget verbrauchen**.

⇒ **(P1')** ist bei streng monotoner NF äquivalent zu

$$u(x_1, \dots, x_n) \rightarrow \max.$$

unter der Nebenbedingung (P1)

$$\sum_{i=1}^n p_i x_i = B$$

Lösung(en) x^* von (P1) im allgemeinen Fall (bei part. Differenzierbarkeit von u) mit dem Lagrange-Ansatz:

Bildung der zugehörigen **Lagrange-Funktion**:

$$L(x_1, \dots, x_i, \dots, x_n, \lambda) := u(x_1, \dots, x_i, \dots, x_n) - \lambda \left(\sum_{j=1}^n p_j x_j - B \right)$$

Notwendige Bedingung für ein Optimum x^* :

alle partiellen Ableitungen der Lagrange-Funktion sind gleich 0:

$$0 = \frac{\partial L(x_1^*, \dots, x_n^*, \lambda^*)}{\partial x_i} = \frac{\partial u(x_1^*, \dots, x_n^*)}{\partial x_i} - \lambda^* p_i \quad (\text{für } i = 1, \dots, n) \quad (3.2')$$
$$0 = \frac{\partial L(x_1^*, \dots, x_n^*, \lambda^*)}{\partial \lambda} = \sum_{j=1}^n p_j x_j^* - B$$

oder

$$\frac{\partial u(x_1^*, \dots, x_n^*)}{\partial x_i} = \lambda^* p_i \quad (\text{für } i = 1, \dots, n) \quad (3.2)$$
$$\sum_{j=1}^n p_j x_j^* = B$$

Division der i-ten durch die k-te Gleichung liefert (bei $\lambda^* \neq 0$):

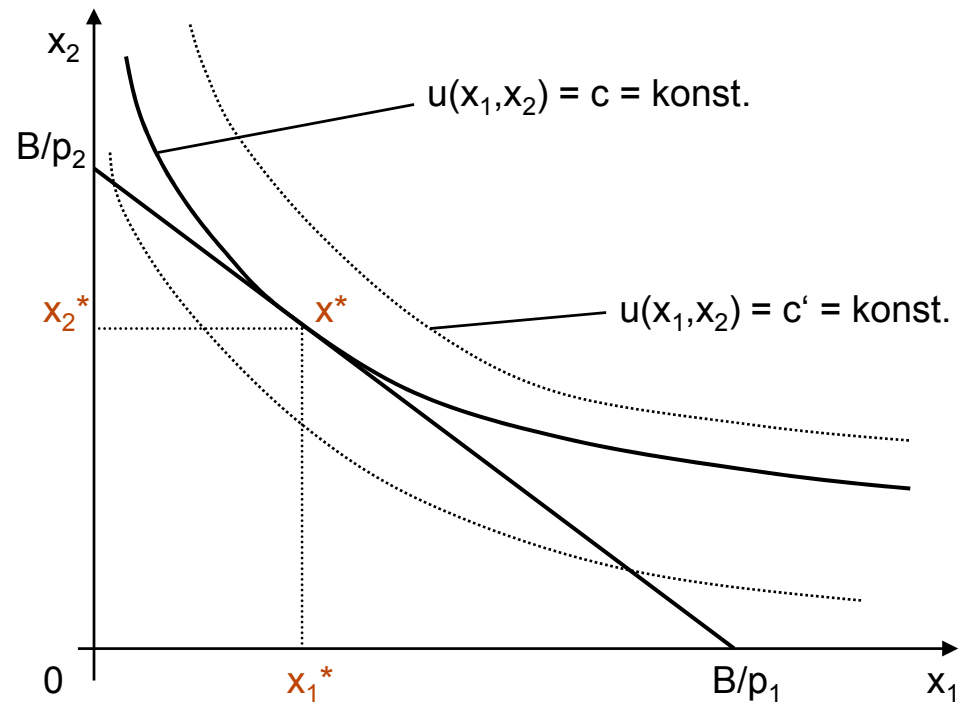
$$\frac{\frac{\partial u(x_1^*, \dots, x_n^*)}{\partial x_i}}{\frac{\partial u(x_1^*, \dots, x_n^*)}{\partial x_k}} = \text{MRS}_{i;k}(x^*) = \frac{p_i}{p_k} \quad (3.3)$$

⇒

2. Gossensches Gesetz: Im HH-Optimum ist (bei konkaven NF u) die $\text{MRS}_{i;k}$ gleich dem Preisverhältnis p_i/p_k .

Anschauliche Bedeutung des 2. Gossenschen Gesetzes für $n = 2$:

Im HH-Optimum ist die Steigung der Isonutzenlinie (und das ist die MRS) gerade gleich der Steigung der Budgetgeraden:



Absolutbetrag der Steigung der Budgetgeraden sind die Opportunitätskosten für eine Einheit von Gut 1 (gegenüber Gut 2);

die **MRS ist die Zahlungsbereitschaft des HH** für eine Einheit von Gut 1 (in Einheiten für Gut 2).

⇒ Andere Formulierung des 2. Gossenschen Gesetzes:

Im HH-Optimum stimmen (bei *konkaver NF*, und damit bei *konvexen Präferenzen*) die Opportunitätskosten und die Zahlungsbereitschaft des HH für Gut 1 (gegenüber Gut 2) überein.

Entsprechendes gilt bei n Gütern zwischen je zweien.

Beispielrechnung für $u(x_1, x_2, x_3) = x_1^\alpha x_2^\beta x_3^\gamma$ mit $0 < \alpha, \beta, \gamma < 1$

(sogenannte **Cobb-Douglas-Nutzenfunktion**)

Ergebnisse:

$$x_1^* = \frac{\alpha}{\alpha + \beta + \gamma} \frac{B}{p_1}$$

$$x_2^* = \frac{\beta}{\alpha + \beta + \gamma} \frac{B}{p_2}$$

$$x_3^* = \frac{\gamma}{\alpha + \beta + \gamma} \frac{B}{p_3}$$

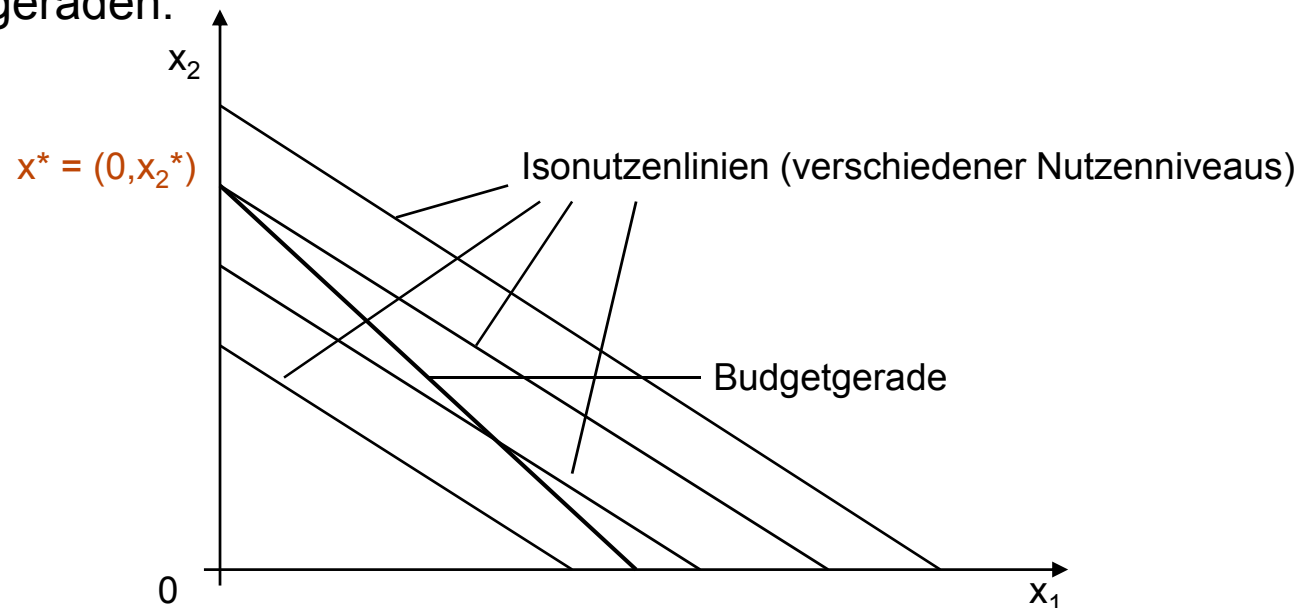
⇒ Optimale nachgefragte Mengen sind (nur) abhängig von den Preisen der jeweiligen Güter und der Höhe des Budgets.

Bei **linearen** und **konvexen Nutzenfunktionen**:

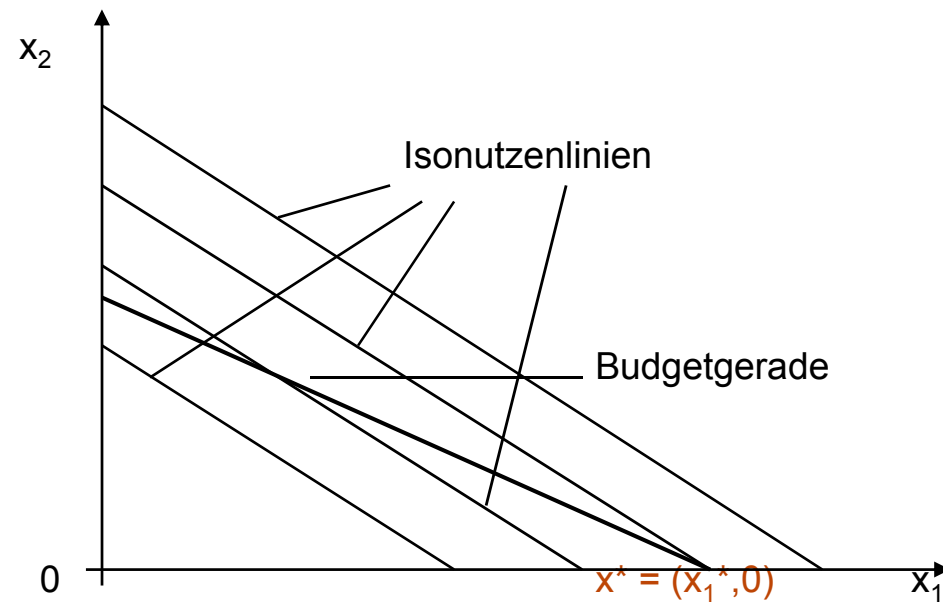
HH-Optimum ist eine **Randlösung von (P1)**:

Bei linearer NF für den Fall $n = 2$:

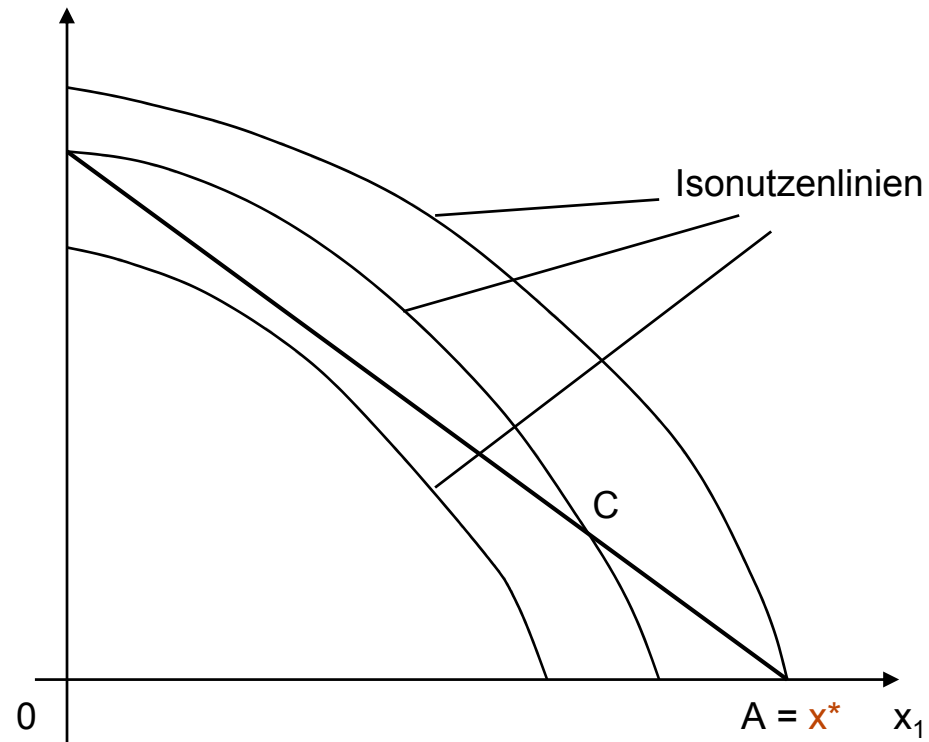
a) Steigung der Isonutzenlinien ist (absolut) **kleiner** als Steigung der Budgetgeraden:



b) Steigung der Isonutzenlinien ist (absolut) **größer** als Steigung der Budgetgeraden:



c) Bei **konvexen** Nutzenfunktionen, d.h. konkaven Präferenzen:



Allgemein gilt:

Die Lösungen x_i^* (für $i=1,\dots,n$) von (P1) hängen von

- den Preisen p_k
- dem Budget B und
- der Gestalt der NF (und damit von der Präferenz) ab.

Sie sind **Funktionen n_i des Budgets B und der Preise p_k ($i,k=1,\dots,n$).**

D.h. es ist für $i = 1,\dots,n$

$$x_i^* = n_i(p_1, \dots, p_i, \dots, p_n, B) \quad (3.4)$$

Die Funktionen n_i (als Lösungen des Optimierungsproblems (P1)) sind die ***individuellen Nachfragefunktionen des betreffenden HH.***

Beispiel: Für die NF $u(x_1, x_2, x_3) = x_1^\alpha x_2^\beta x_3^\gamma$ von oben war

$$x_1^* = \frac{\alpha}{\alpha + \beta + \gamma} \frac{B}{p_1}, x_2^* = \frac{\beta}{\alpha + \beta + \gamma} \frac{B}{p_2}, x_3^* = \frac{\gamma}{\alpha + \beta + \gamma} \frac{B}{p_3}$$

Also sind in diesem Beispiel

$$x_1^* = n_1(p_1, p_2, B) := \frac{\alpha}{\alpha + \beta + \gamma} \frac{B}{p_1}$$

$$x_2^* = n_2(p_1, p_2, B) := \frac{\beta}{\alpha + \beta + \gamma} \frac{B}{p_2}$$

$$x_3^* = n_3(p_1, p_2, B) := \frac{\gamma}{\alpha + \beta + \gamma} \frac{B}{p_3}$$

die individuellen Nachfragefunktionen des HH.

In *diesem* Fall:

- (i) Nachfrage nach Gut i hängt nur vom Budget B und dem Preis p_i *desselben* Gutes i ab, nicht aber von den Preisen anderer Güter.
- (ii) Die Nachfrage nach jedem Gut *steigt mit wachsendem Budget* (\Rightarrow *superiores Gut*), und die Nachfrage nach jedem Gut *fällt mit wachsendem Preis dieses Gutes* (\Rightarrow *normales Gut*).

Im Allgemeinen wird die Nachfragemenge eines Gutes aber auch von den **Preisen *anderer Güter*** abhängen (z.B. wenn diese Güter substitutiv oder komplementär zueinander sind).

Einsetzen der optimalen Gütermengen $x_i^* = n_i(p_1, \dots, p_n, B)$ in die NF u liefert den **maximalen Nutzen u^*** , den ein HH bei den **Preisen p_1, p_2, \dots, p_n** und dem **Budget B** erreichen kann:

$$u^* = u(n_1(p_1, \dots, p_n, B), \dots, n_n(p_1, \dots, p_n, B)) =: V(p_1, \dots, p_n, B) \quad (3.5)$$

Die Funktion V heißt **indirekte Nutzenfunktion** (des betreffenden HH).

Sie gibt den bei den **Preisen p_1, p_2, \dots, p_n** und dem **Budget B** **jeweils maximal erreichbaren Nutzen eines HH** an.

Die indirekte NF V eines HH hängt also von den Preisen und dem Budget des HH ab (anders als die ursprüngliche (= direkte) NF des HH).

Beispiel:

Für die schon oben verwendete Cobb-Douglas-NF $u(x_1, x_2, x_3) = x_1^\alpha x_2^\beta x_3^\gamma$

erhält man durch Einsetzen der Optimalwerte x_1^* , x_2^* und x_3^* :

$$V(p_1, p_2, p_3, B) = (x_1^*)^\alpha (x_2^*)^\beta (x_3^*)^\gamma =$$

$$\left(\frac{\alpha}{\alpha + \beta + \gamma} \frac{B}{p_1} \right)^\alpha \cdot \left(\frac{\beta}{\alpha + \beta + \gamma} \frac{B}{p_2} \right)^\beta \cdot \left(\frac{\gamma}{\alpha + \beta + \gamma} \frac{B}{p_3} \right)^\gamma =$$

$$\left(\frac{\alpha}{\alpha + \beta + \gamma} \right)^\alpha \cdot \left(\frac{\beta}{\alpha + \beta + \gamma} \right)^\beta \cdot \left(\frac{\gamma}{\alpha + \beta + \gamma} \right)^\gamma \cdot B^{\alpha + \beta + \gamma} (p_1)^{-\alpha} (p_2)^{-\beta} (p_3)^{-\gamma}$$

Bedeutung des Lagrange-Parameters λ^* in der Lösung (3.2) bzw. den Optimalbedingungen des HH-Optimums:

Man kann zeigen (Beweis im Skript):

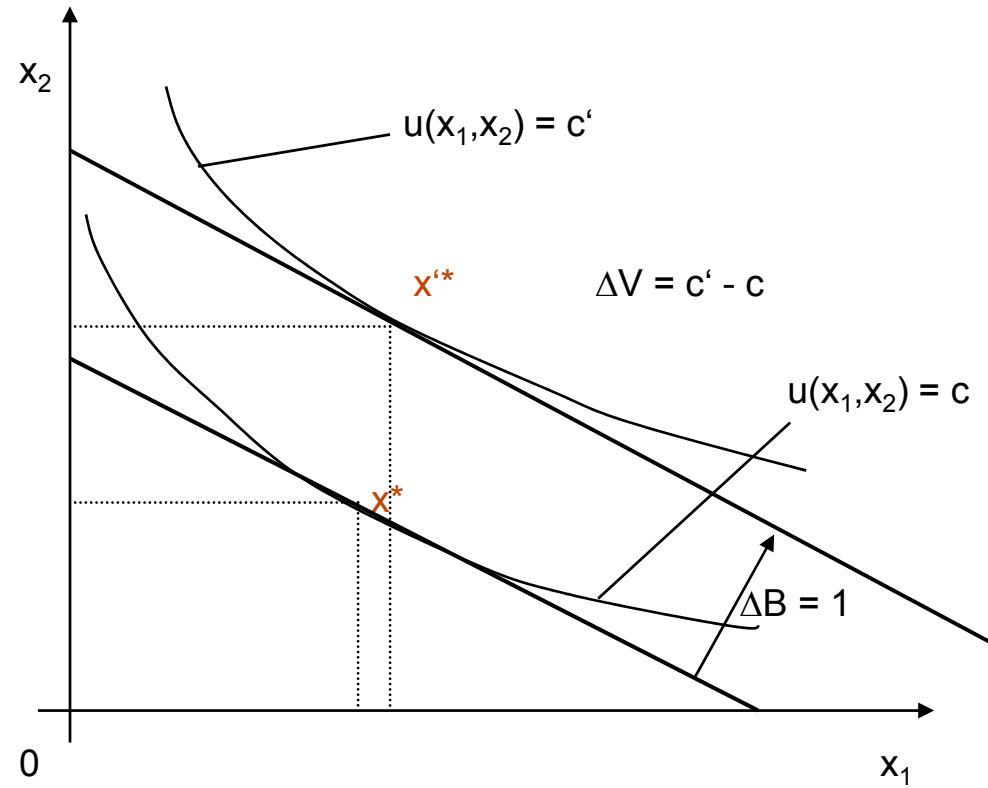
$$\frac{\partial V}{\partial B} = \lambda^* \quad (3.9)$$

D.h.: Der Lagrange-Parameter λ^* gibt die Ableitung der indirekten Nutzenfunktion (an der Optimalstelle) an.

D.h.: **Der Lagrange-Parameter gibt (ungefähr) an, um wie viel Einheiten sich der maximal erreichbare Nutzen des HH erhöht, wenn das Budget um eine Einheit erhöht wird.**

Beachte: Erhöhung des Budgets (c.p.) bedeutet Verschiebung der Budgetgeraden (bei konstanter Steigung).

Grafisch:



Lösung x^* des Optimierungsproblems (P1) entspricht der **ersten Version des sogenannten Rationalitätsprinzips:**

Der HH versucht, mit seinem Budget einen möglichst großen Nutzen zu erreichen.

(Ergebnis: die individuellen Nachfragefunktionen n_i des HH)

Sicht der **zweiten Version des Rationalitätsprinzips:**
ein bestimmtes Ziel mit möglichst niedrigem Aufwand erreichen.

In der Fragestellung der Haushaltstheorie:

Welches Konsumgüterbündel x^{**} sichert dem HH ein **bestimmtes Nutzenniveau** \bar{u} und **minimiert gleichzeitig die damit verbundenen Ausgaben** des HH?

Formal übersetzt:

$$\sum_{i=1}^n p_i x_i \rightarrow \min.$$

unter der Nebenbedingung (P2)

$$u(x_1, \dots, x_n) = \bar{u} = \text{konst.}$$

Lösungen $x^{**} = (x_1^{**}, \dots, x_n^{**})$ von (P2) wieder mit Lagrange-Ansatz ermittelbar.

Sie sind ihrerseits nun Funktionen n_i^{komp} der Werte p_1, \dots, p_n und \bar{u} :

$$x_i^{**} = n_i^{\text{komp}}(p_1, \dots, p_n, \bar{u}) \quad (3.10)$$

⇒ **kompensierte (oder Hickssche) Nachfragefunktionen**

Die kompensierte Nachfragefunktion eines HH gibt an, wie ein HH eine **Preiserhöhung mit einer Veränderung seiner Nachfragemengen** (und damit auch seiner Konsumausgaben) **kompensieren muss, um sein Nutzenniveau (auf \bar{u}) halten zu können.**

Die jeweils *minimale Ausgabe zum Erreichen des Nutzenniveaus* \bar{u} bei den Preisen p_1, \dots, p_n :

wieder eine Funktion e dieser Parameter: **Ausgabenfunktion des HH:**

$$e(p_1, \dots, p_n, \bar{u}) := \underbrace{\min}_{x_1, \dots, x_n} \left(\sum_{i=1}^n p_i x_i \right) \\ \text{mit } u(x_1, \dots, x_n) = \bar{u}$$

Beispiel für die Berechnung der kompensierten Nachfragefunktionen und der Ausgabenfunktion für die spezielle NF:

$$u(x_1, x_2) = x_1^\alpha x_2^{1-\alpha} \quad \text{mit } 0 < \alpha < 1$$

1. Berechnung der kompensierten Nachfragefunktionen:

Zu lösen das Minimierungsproblem:

$$f(x_1, x_2) = p_1 x_1 + p_2 x_2 \rightarrow \min.$$

unter der Nebenbedingung

$$x_1^\alpha x_2^{1-\alpha} = \bar{u}$$

Aus Nebenbedingung $x_1^\alpha x_2^{1-\alpha} = \bar{u}$:

$$x_2 = \bar{u} \left(\frac{x_2}{x_1} \right)^\alpha \quad (+)$$

Zugehörige Lagrange-Funktion (es geht hier auch einfacher):

$$L(x_1, x_2, \lambda) = p_1 x_1 + p_2 x_2 - \lambda (x_1^\alpha x_2^{1-\alpha} - \bar{u})$$

Notwendige Bedingungen:

$$0 = \frac{\partial L}{\partial x_1} = p_1 - \lambda \alpha x_1^{\alpha-1} x_2^{1-\alpha} \quad \text{und} \quad 0 = \frac{\partial L}{\partial x_2} = p_2 - \lambda (1-\alpha) x_1^\alpha x_2^{-\alpha}$$

bzw.

$$p_1 = \lambda \alpha x_1^{\alpha-1} x_2^{1-\alpha} \quad \text{und} \quad p_2 = \lambda (1-\alpha) x_1^\alpha x_2^{-\alpha}$$

Division liefert (2. Gossensches Gesetz!):

$$\frac{p_1}{p_2} = \frac{\lambda \alpha x_1^{\alpha-1} x_2^{1-\alpha}}{\lambda (1-\alpha) x_1^\alpha x_2^{-\alpha}} = \frac{\alpha}{1-\alpha} \frac{x_2}{x_1}$$

und damit unter Verwendung von (+):

$$\left(\frac{p_1}{p_2} \right)^\alpha = \left(\frac{\alpha}{1-\alpha} \right)^\alpha \left(\frac{x_2}{x_1} \right)^\alpha = \left(\frac{\alpha}{1-\alpha} \right)^\alpha \frac{1}{\bar{u}} x_2$$

Aufgelöst nach x_2 :

$$x_2^{**} = \left(\frac{1-\alpha}{\alpha} \right)^\alpha \cdot \bar{u} \cdot \left(\frac{p_1}{p_2} \right)^\alpha =: n_2^{\text{komp}}(p_1, p_2, \bar{u})$$

Analog ergibt sich:

$$x_1^{**} = \left(\frac{\alpha}{1-\alpha} \right)^{1-\alpha} \cdot \bar{u} \cdot \left(\frac{p_2}{p_1} \right)^{1-\alpha} =: n_1^{\text{komp}}(p_1, p_2, \bar{u})$$

2. Berechnung der Ausgabenfunktion des HH für dieses Beispiel:

$$\begin{aligned} e(p_1, p_2, \bar{u}) &= p_1 x_1^{**} + p_2 x_2^{**} = \\ &= p_1 \left(\frac{\alpha}{1-\alpha} \right)^{1-\alpha} \cdot \bar{u} \cdot \left(\frac{p_2}{p_1} \right)^{1-\alpha} + p_2 \left(\frac{1-\alpha}{\alpha} \right)^{\alpha} \cdot \bar{u} \cdot \left(\frac{p_1}{p_2} \right)^{\alpha} = \\ &= \bar{u} \cdot (p_1^{\alpha} p_2^{1-\alpha} \alpha^{1-\alpha} (1-\alpha)^{\alpha-1} + p_2^{1-\alpha} p_1^{\alpha} (1-\alpha)^{\alpha} \alpha^{-\alpha}) = \\ &= \bar{u} \cdot \left(\frac{p_1}{\alpha} \right)^{\alpha} \left(\frac{p_2}{1-\alpha} \right)^{1-\alpha} \end{aligned}$$

Bisherige Blickrichtung:

Von den Präferenzen/Nutzen wurde auf das HH-Optimum und damit auf das Nachfrageverhalten des HH geschlossen.

- konkrete Form der Nutzenfunktion wurde als gegeben unterstellt;
- keine Information, wie die NF eines HH (empirisch) bestimmt werden kann.

Neue Blickrichtung:

Von empirisch beobachtetem Kaufverhalten soll auf die Präferenzen des Konsumenten geschlossen werden.

Vorstellung: Das Kaufverhalten offenbart die Präferenzen des HH:

⇒ **Theorie der offenbarten Präferenzen** (revealed preference theory)

Grundbaustein dieser Theorie:

Annahme des „**Schwachen Axioms der Theorie der offenbarten Präferenzen**“:

Wählt ein HH in einer Situation, in der er alternativ sowohl x wie auch y auswählen (d.h. kaufen) kann, tatsächlich x aus, so zeigt er, dass er x mindestens so hoch wie y schätzt.

Analyse von Kaufsituationen, aus denen mit Hilfe des Schwachen Axioms **interessante Schlüsse** gezogen werden können.

Voraussetzungen dabei:

- HH hat **monotone** (aber ansonsten unbekannte) **Präferenz**.
- Die Präferenz des HH ist **transitiv**.

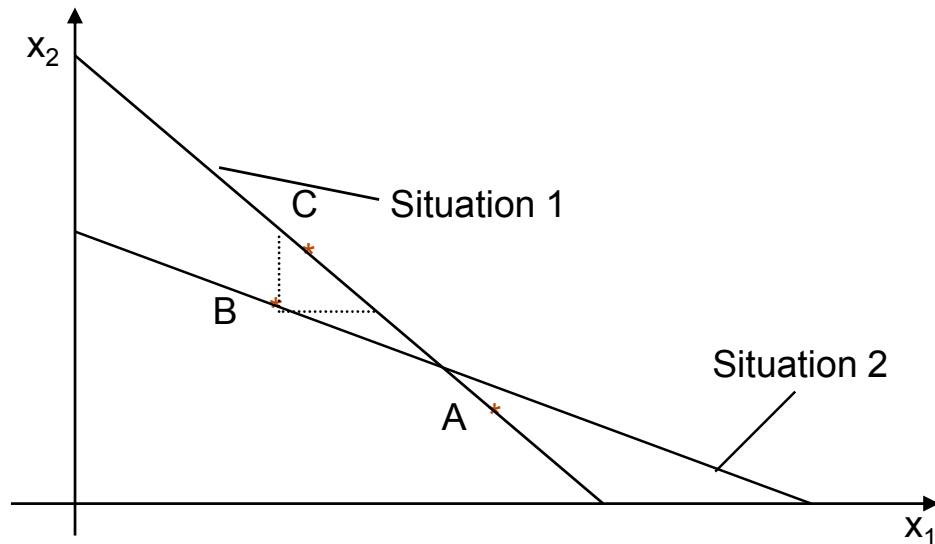
Zwei Situationen:

1. Preis- und Budget-Situation: *steile* Budgetgerade

HH hat **A** gekauft.

2. Preis- und Budgetsituation: *flachere* Budgetgerade

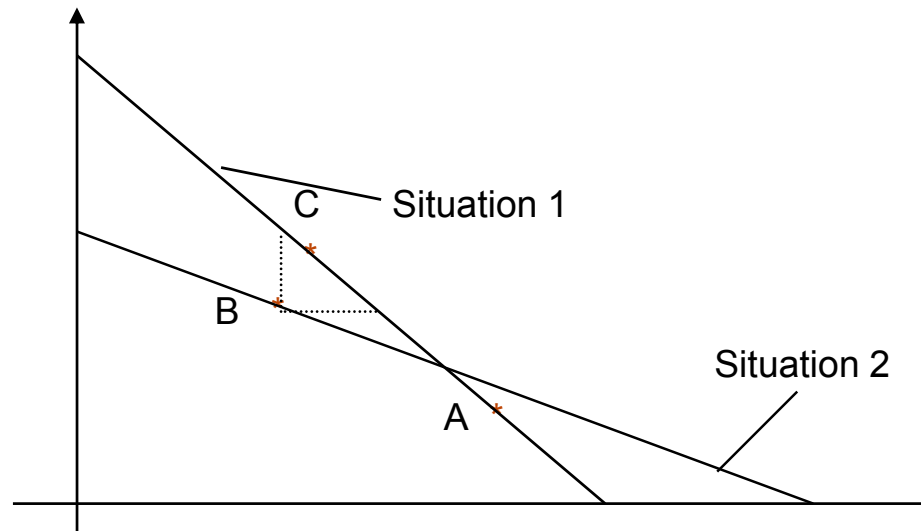
HH hat **B** gekauft.



In der 1. Situation wurde A gekauft;

B wäre aber auch kaufbar gewesen (B liegt unterhalb der Budgetgeraden der 1. Situation):

⇒ (Schwaches Axiom): **A wird mindestens so hoch wie B geschätzt.**



Ferner:

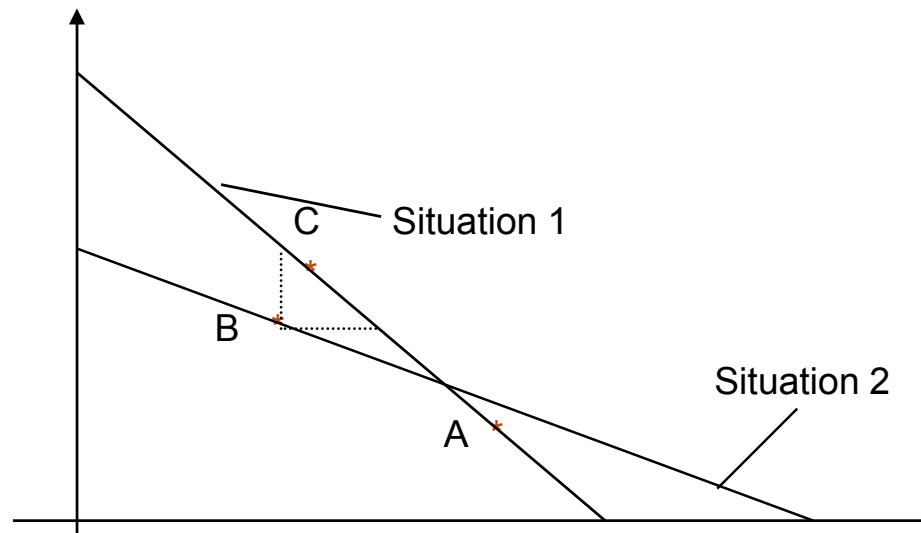
C ist in beiden Komponenten größer als B

⇒ (Monotonie): **C wird echt höher als B geschätzt.**

C wäre in der 1. Situation auch kaufbar gewesen; es wurde aber A gekauft.

⇒ (Schwaches Axiom): **A wird mindestens so hoch wie C geschätzt.**

⇒ (Transitivität): **A wird echt höher als B geschätzt.**



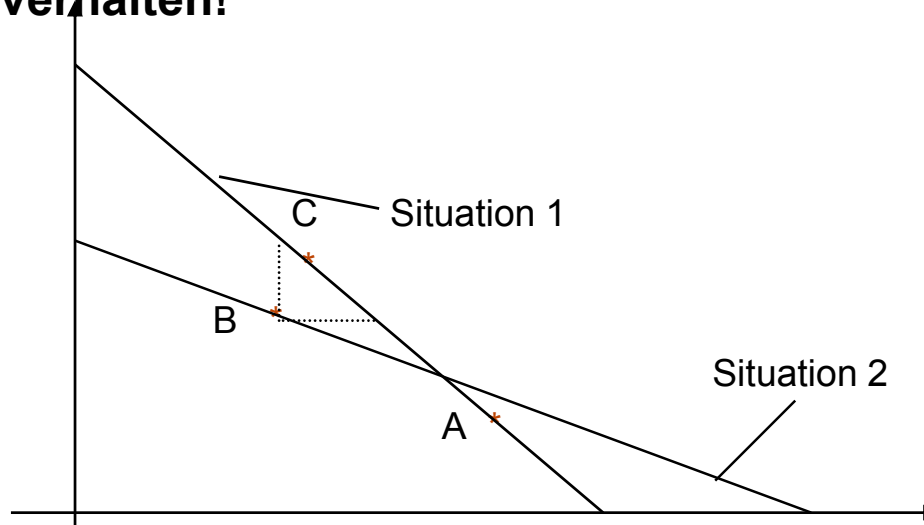
Aber:

Derselbe HH hat in der 2. Situation B gewählt. Hier wäre A aber ebenfalls wählbar gewesen (A liegt unterhalb der Budgetgeraden der 2. Situation).

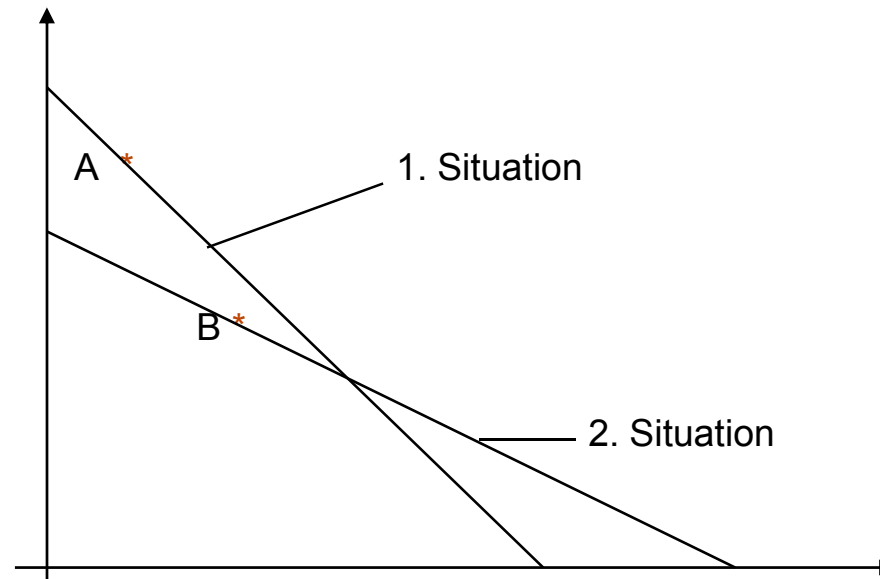
⇒ (Schwaches Axiom): **B wird mindestens so hoch wie A geschätzt.**

Das ist aber inkompatibel mit dem vorigen Ergebnis, dass der HH A echt höher als B schätzt.

⇒ **In mindestens einer der beiden Situationen hat sich der HH nicht nutzenmaximal verhalten!**



Anders stellt sich die Situation dar, wenn das in der 1. Situation ausgewählte Güterbündel A wie in der folgenden Grafik liegt:



⇒ (Schwachtes Axiom): **A wird mindestens so hoch wie B geschätzt.**

In der 2. Situation ist aber A nicht wählbar.

⇒ **Wahl von B in der 2. Situation kein Widerspruch zur Wahl von A in der 1. Situation!**

Drei Aspekte in diesem Kapitel grundsätzlich nicht berücksichtigt:

(i) Nutzen eines HH hängt nicht nur von Konsumgütern ab; z.B. auch von **Freizeit** und **nicht ökonomischen Gütern/Aspekten**.

(ii) Ein HH gibt nicht unbedingt sein gesamtes Budget für Konsumgüter aus, sondern bildet **Ersparnisse**.

⇒ Nutzen (auch in der Zukunft) durch Zinsen und spätere Verwendung des Ersparten

⇒ **Dynamische Betrachtung (Mehr-Perioden-Modelle) nötig.**

(iii) **Nutzen, Budget und Preise** können **unsicher** sein.

⇒ Berücksichtigung von Erwartungen, Risiko etc. nötig